



BE MAD

Make A Difference
and **Join** the Team!

“ Arbeiten bei conTeyor ist MAD. ”

Arbeiten bei conTeyor ist MAD. MAD heisst „Making A Difference“, und das tut jeder conTeyor-Kollege tagtäglich. Wir alle machen einen Unterschied. Für uns selbst, unser Team und vor allem für unsere Kunden, da wir alle bestrebt sind unsere Kundschaft optimal zu bedienen.

conTeyor ist ein internationaler Entwickler und Hersteller von Mehrwegverpackungslösungen für empfindliche Halbfertigteile (zu 90 % im Automobilbereich). Das Unternehmen entwickelt und produziert seit 1995 patentierte nachhaltige Lösungen aus Textil, Kunststoff und Stahl und ist seit mehr als 25 Jahren Marktführer in Europa.

Wir sind in **DEUTSCHLAND** in voller Expansion und suchen einen neuen engagierten (M/W/D)

ACCOUNT MANAGER

Position im technischen Vertrieb in der Automobilverpackungsindustrie

IHRE FUNKTION : Vertrieb & Projektmanagement für Verpackungslösungen

- Als Account Manager haben Sie die Endverantwortung für den Verkaufserlös und die Kundenportfolio.
- Sie entwickeln den Markt (Textil-Kunststoff-Stahl-Verpackungslösungen) und erweitern unser bestehendes Geschäft im Einklang mit den Unternehmenszielen und -strategien
- Sie bauen ein solides Netzwerk und starke Geschäftsbeziehungen zu unseren bestehenden Kunden und zu potenziellen Kunden auf, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu generieren.
- Als vertrauenswürdiger Partner schlagen Sie Ihren Kunden (hauptsächlich aus der Automobilindustrie) maßgeschneiderte Verpackungslösungen vor und steigern so deren logistische Effizienz und Rentabilität
- Als Verantwortlicher für den gesamten Verkaufsprozess initiieren Sie Kontakte, analysieren die Kundenbedürfnisse, erstellen Angebote und verhandeln Verträge.
- In enger Zusammenarbeit mit den Projektingenieuren entwickeln Sie kundenspezifische Lösungen, um die Verpackungsanforderungen der Kunden zu erfüllen.
- Sie koordinieren die Aktivitäten mit dem in Polen ansässigen technisch-kaufmännischen Innendienst und sorgen für ein effizientes Projektmanagement.
- Sie unterstützen die erforderlichen Marketingaktivitäten.
- Wenn Sie keine Kundentermine wahrnehmen, arbeiten Sie vom Home Office.

IHR PROFIL : Unternehmerischer Wirtschaftsingenieur im Verpackungsbereich

- Sie haben einen ingenieurwissenschaftlichen oder kaufmännischen Masterabschluss (oder gleichwertig durch langjährige Erfahrung) und eine ausgewiesene Erfahrung im Vertrieb von Konstruktivverpackung ,Projektvertrieb in der Automobilbranche oder als Verpackungsingenieur bei einem OEM.
- Ein sehr gutes Verständnis der deutschen Automobilbranche ist erforderlich.
- Als Experte beraten Sie Ihre Kunden und bauen langfristige vertrauensvolle Beziehungen zu ihnen auf.
- Dank Ihrer Fähigkeiten im Projektmanagement wissen Sie externe Anforderungen und interne Ressourcen aufeinander abzustimmen, um Ihren Kunden State-of-the-Art-Lösungen zu liefern.
- Sie sind ein ausdauernder, zielorientierter Verkaufsprofi mit ausgezeichnetem Verhandlungsgeschick und ausgeprägter Kundenorientierung.
- Zusammenarbeit ist für Sie unerlässlich und Sie werden für Ihren Teamgeist, Ihre positive Einstellung, Ihr Engagement und Ihre Integrität anerkannt.
- Sie sind ein Selbststarter mit sehr guten Organisationsfähigkeiten.
- Fließende Deutschkenntnisse (in Wort und Schrift) sind ebenso erforderlich wie gute Englischkenntnisse.

Was conTeyor Ihnen bieten kann?

- Eine einzigartige Gelegenheit, für ein internationales, innovatives Unternehmen zu arbeiten, das qualitativ hochwertige Produkte anbietet und in 34 Ländern in ganz Europa, den Vereinigten Staaten und Nordamerika vertreten ist.
- Ein Umfeld mit einer starken Unternehmenskultur, die auf Vertrauen, Integrität und Respekt für den Einzelnen basiert.
- Ein Unternehmen, das Nachhaltigkeit in ihr DNA hat.
- Die Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten und Ihr Fachwissen zu entwickeln, indem Sie mit einem Team von erfahrenen Experten für Mehrwegverpackungslösungen zusammenarbeiten.
- Ein flexibles Arbeitsmodell, um Ihre Arbeit und Ihre Verantwortlichkeiten in voller Autonomie zu organisieren.
- Eine Organisation von menschlicher Größe mit kurzen Entscheidungswegen, die Kreativität und Initiative fördert und internationale Karrieremöglichkeiten bieten kann.
- Hervorragende Vergütung und Zusatzleistungen mit Bonus- und Provisionssystem.

**Neugierig?
Werden Sie noch heute Teil
unseres Teams!**

Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf auf
Englisch an Paola Bon, Talent
Acquisition Manager, über
pb@conteyor.com

